

2024

現場受け入れ型インターンシップ

ポスト情報

セールス

# セールス

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>G1.dポイント・d払いを起点としたデータドリブンなコンサルティング、デジタルマーケティングによるカスタマーサクセス推進</p>	<p>共通ポイントサービスである「dポイント」及びスマホ決済サービス「d払い」加盟店を中心としたアライアンス運営、カスタマーサクセスの実現、データドリブンなコンサルティングを体験いただきます。</p> <p>■業務例</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・決済/送客サービス(広告・CRM系商材)の営業、ドコモプラットフォームソリューションの理解、連携、改善検討</li> <li>・コンサルティング活動に関する資料作成、契約関連業務の推進</li> <li>・社内関連部門との連携、全国支社・支店との連携(共同提案を含む)</li> <li>・チームリード、ならびに、KPI管理等チームマネジメント</li> </ul>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・グロース段階の事業でもあり、知的好奇心が旺盛であり、流動的な状況に商機を見出し、変革、チャレンジできるマインドを持っていること</li> <li>・事業基盤の柱となる会員ビジネス拡大に不可欠な、共通ポイント、決済ビジネス事業に携われること、カスタマーサクセスの実現、コンサルティング、デジタルマーケティングスキル等を伸ばすことに興味があること</li> </ul> <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで数表・グラフの資料作成ができること</li> <li>・社内外を問わずコミュニケーションをとることができること</li> <li>・データ起点のマーケティング、企画、分析の経験がある、もしくは、上記コミュニケーションを伸ばすことに興味があること</li> </ul>	<p>〒100-6150 東京都千代田区永田町2-11-1 山王パークタワー</p>	<p>NTTドコモ</p>

# セールス

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
G2.dポイント・d払い 既存加盟店への デジタルマーケティング を活用した販売促 進支援	市場ニーズとdポイント・d払いのサービス内容、ドコモのマーケティングDX商材を理解し、既存パートナー様向けにdポイント・d払いの利用促進に関する企画・推進(アカウント活動)を実施いただきます。	<b>【必須】</b> ・企業・団体等に向け、課題把握と解決策の提示と解決に向けた実行の活動に半年以上従事した経験を有すること ・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで数表・グラフの資料作成ができること ・社内外を問わずコミュニケーションをとることができること <b>【推奨】</b> ・利用者として小売・サービス、書籍やゲーム等のデジタルコンテンツなどの店舗/ECサイトにて「dポイント」「d払い」の利用経験があること	〒100-6150 東京都千代田区永田町2-11-1 山王パークタワー	NTTドコモ